

HORNO NETWORK

TRUST & TRANSPARENCY DOSSIER

Una guida semplice, positiva e verificabile per conoscere chi c'è dietro HORNO, cosa è stato costruito e perché il progetto è strutturato per crescere nel tempo.

Perché esiste questo dossier

HORNO vuole mettere a disposizione delle persone elementi concreti: identità, società, tecnologia, proprietà intellettuale, team, prodotti, struttura legale e canali ufficiali. La fiducia cresce quando ciò che raccontiamo può essere conosciuto e verificato.

CONOSCI. VERIFICA. SCEGLI.

Founder. Società. Tecnologia. Proprietà intellettuale. Team. DIFC. Prodotti. Ecosistema. Documentazione.

Public trust edition | May 2026

1. Perché la fiducia viene prima di tutto

La fiducia nasce dalla conoscenza: sapere chi guida il progetto, quali società esistono, cosa è stato costruito e quali elementi possono essere verificati.

HORNO ha scelto di raccontare il progetto partendo da fatti, persone e infrastruttura. L'obiettivo di questo dossier è offrire una lettura semplice anche a chi non è tecnico, così che ogni utente possa comprendere meglio il progetto e formarsi una propria opinione.

La filosofia HORNO

Identità verificabili, società reali, tecnologia documentata, responsabilità chiare, prodotti utilizzabili e informazioni controllabili sono i pilastri su cui HORNO vuole costruire un rapporto di lungo periodo con la propria community.

Founder identificabile	Vincenzo Picciuolo è Founder & CEO, pubblico e direttamente collegato alla visione tecnologica e alla proprietà intellettuale.
Società e struttura	Il progetto è organizzato attraverso una struttura internazionale, con presenza operativa a Dubai e società tecnologica nel DIFC.
Tecnologia documentata	HFS, Proof-of-Storage / PoST, device binding, verification logic, backend, API e modelli dati sono descritti in documentazione tecnica.
IP documentabile	Il materiale di due diligence esamina il filing USPTO collegato all'architettura storage-bound e al percorso di proprietà intellettuale.
Team multidisciplinare	Tecnologia, blockchain, legal, finance, operations, project management, business development, marketing e support hanno ruoli dedicati.
Ecosistema utilizzabile	Back Office, HORNO Space, Reward Store, YourOrbit, Academy e applicazioni permettono di conoscere e utilizzare direttamente l'ecosistema.

2. Chi c'è dietro HORNO

Una grande visione acquista forza quando ha una leadership identificabile, competente e direttamente responsabile dell'esecuzione.

FOUNDER & CEO

Vincenzo Picciuolo

Founder-led. Technology-led. Publicly accountable.

HORNO nasce da un percorso tecnico e imprenditoriale. Vincenzo ha costruito la propria esperienza in tecnologia, infrastrutture digitali, software, fintech, blockchain e gestione di team e piattaforme. Nel progetto HORNO il Founder è direttamente collegato alla visione del prodotto, alla strategia tecnologica, all'evoluzione dell'ecosistema e alla proprietà intellettuale descritta nei materiali di due diligence.

25+ anni di esperienza

Il profilo professionale pubblico combina leadership executive, ruoli CEO/CTO, tecnologia, infrastrutture e piattaforme digitali.

Visione tecnica

La tesi HORNO parte dall'idea di trasformare capacità di storage inutilizzata in una rete distribuita e verificabile.

Responsabilità personale

Nome, reputazione e presenza pubblica sono direttamente associati al percorso del progetto.

Inventor narrative

Nel materiale USPTO esaminato dal report di due diligence, Vincenzo Picciuolo è indicato come first named inventor.

Execution focus

La guida del Founder collega strategia, tecnologia, operations, partnership e crescita.

Credibilità professionale

Il dossier Team riporta LinkedIn pubblico, appartenenza IEEE e una certificazione PCI DSS del PCI Security Standards Council.

VALORE PER HORNO

Una leadership che nasce dalla tecnologia: il progetto è guidato da un Founder con esperienza diretta nella costruzione e gestione di sistemi complessi, con responsabilità pubblica sul percorso aziendale.

3. HORNO è infrastruttura, software e servizi

Il modo più semplice per capire HORNO è partire dall'infrastruttura e dagli strumenti che la compongono.

HORNO è progettata come una piattaforma di infrastruttura distribuita che utilizza capacità di storage disponibile, la collega a sistemi di verifica, sicurezza, accounting e servizi software e la integra con componenti blockchain dedicati alla registrazione e alla verifica delle attività di rete.

Storage distribuito

Capacità proveniente da dispositivi e nodi può diventare parte di una rete infrastrutturale più ampia.

Software as a Service

Piani, licenze, dashboard, app e servizi sono componenti software del modello.

Verification layer

Proof-of-Storage e Proof-of-Storage-Time sono progettati per verificare capacità e persistenza dello storage.

Privacy architecture

La documentazione descrive encryption, fragmentation e un approccio zero-knowledge.

Blockchain come ledger

La blockchain è pensata come livello di registrazione, verifica e settlement dell'attività di rete.

Enterprise & developer layer

Storage services, API, SDK e servizi enterprise ampliano il potenziale dell'infrastruttura.

Perché questo costruisce valore

HORNO combina software, infrastruttura, servizi e tecnologia proprietaria. Più componenti lavorano insieme, più l'ecosistema può sviluppare utilità, integrazioni e opportunità commerciali.

4. La tecnologia: cosa esiste dietro il nome HORNO

La tecnologia è uno dei principali elementi che rendono HORNO analizzabile e verificabile.

I materiali tecnici interni e il report di due diligence descrivono un'architettura composta da più livelli, con documentazione su storage, identity, device verification, backend, API, sicurezza, wallet accounting e roadmap blockchain.

HFS	Layer/file-system proof-oriented descritto con encryption, fragmentation e meccanismi di verifica.
PoS / PoST	Proof-of-Storage e Proof-of-Storage-Time per dimostrare capacità disponibile e persistenza nel tempo.
Device identity	UUID, device binding e controlli progettati per mantenere coerenza tra account, licenza e dispositivo.
Verification nodes	Nodi di verifica e logiche challenge-response per validare attività e consistenza della rete.
Backend & data models	User, device, wallet, payout, referral, KYC e session data sono descritti nei modelli backend e API.
Security controls	Anti-farming, anti-cloning, KYC e controlli server-side fanno parte dell'architettura di protezione.
Future chain	La roadmap include una chain nativa e separazione tra funzioni infrastrutturali e transazionali.
Developer layer	API e SDK fanno parte della visione di lungo periodo per rendere la rete integrabile da terze parti.

Cosa significa per un utente

Dietro l'esperienza visibile esistono modelli dati, endpoint, sistemi di device verification, logiche storage e documentazione tecnica che possono essere sottoposti a revisione professionale.

5. Proprietà intellettuale e percorso patent-pending

Proteggere l'innovazione significa trasformare la tecnologia in un asset che può essere documentato, verificato e sviluppato nel tempo.

Patent-pending evidence

Il report istituzionale esamina evidenza di una domanda provvisoria USPTO n. 64/008,403 con filing/receipt del 17 marzo 2026. Il titolo riguarda una storage-bound blockchain con user-operated storage nodes, encrypted proof file system, Proof-of-Storage, Proof-of-Storage-Time e Dual Gas execution tokens. Vincenzo Picciuolo è indicato come first named inventor.

Per HORNO questo percorso crea valore perché:

- formalizza elementi centrali dell'architettura all'interno di un percorso di proprietà intellettuale;
- permette a patent counsel e soggetti qualificati di verificare filing, scope, inventorship e strategia di prosecuzione;
- collega la visione tecnica del Founder a un asset IP identificabile;
- rafforza la capacità del progetto di costruire differenziazione tecnologica nel lungo periodo.

Un approccio professionale all'IP

Il filing viene presentato per ciò che documenta: un percorso patent-pending verificabile e un punto di partenza per sviluppare una strategia di protezione della tecnologia sempre più strutturata.

6. Struttura societaria e presenza a Dubai

La scelta di Dubai e del Dubai International Financial Centre rafforza il posizionamento internazionale, la governance e la capacità di HORNO di dialogare con partner globali.

I materiali societari e di investimento descrivono HORNO come parte di una struttura corporate internazionale. HRN Global LTD è indicata come entità BVI del gruppo, mentre HRN Innovation Technologies LTD rappresenta la presenza tecnologica nel Dubai International Financial Centre (DIFC).

Perché il DIFC è un punto di forza

Il DIFC è il principale centro finanziario globale della regione MEASA. Nel primo semestre 2026 ha superato 10.000 società attive registrate e ospitava 1.933 aziende AI, FinTech e innovation. È un ecosistema scelto da istituzioni internazionali, multinazionali, family office, società professionali e imprese tecnologiche che cercano una piattaforma di crescita globale.

Registrar of Companies

Il ROC è responsabile dell'incorporation e registration delle entità DIFC e dispone di funzioni Registry Services e Inspection & Compliance.

AML / CFT assessment

Ogni business formation application viene risk-assessed considerando, tra gli altri fattori, finanziatori, attività, mercati e informazioni rilevanti.

Dubai come hub operativo

Dubai collega capitale, talenti internazionali, innovazione, infrastrutture e accesso ai mercati globali.

Ecosistema di qualità

Tecnologia, finanza, legal, advisory e innovazione convivono nello stesso centro internazionale.

Corporate discipline

Una struttura formale consente ownership, ruoli, licenze, contratti e responsabilità più chiaramente documentabili.

Ambizione internazionale

La scelta del DIFC è coerente con l'obiettivo di costruire HORNO come impresa tecnologica globale, non limitata a un singolo mercato.

La scelta racconta l'ambizione

Per HORNO il DIFC non è un semplice indirizzo: rappresenta la volontà di costruire in un ambiente internazionale orientato a governance, professionalizzazione, capitale, tecnologia e crescita.

7. Il team: competenze costruite in anni di esperienza

La tecnologia può nascere da una visione. Per trasformarla in un progetto internazionale servono competenze complementari, esperienza operativa e persone capaci di lavorare in aree molto diverse.

HORNO Network riunisce professionisti provenienti da tecnologia, blockchain, finanza, diritto, operations, project management, business development, marketing e customer support.

Un team multidisciplinare per un'infrastruttura globale

Leadership tecnologica • Software & Blockchain • Legal & Regulatory • Finance & Investment • Operations • Project Execution • Growth • Customer Experience

LEADERSHIP TECNOLOGICA

Vincenzo Picciuolo

Founder & CEO | Technology Strategy, Infrastructure & Execution

Oltre 25 anni di esperienza in IT e leadership executive. Il profilo professionale pubblico combina ruoli da CEO e CTO con architetture tecnologiche, infrastrutture, piattaforme digitali, fintech e blockchain. In HORNO guida visione, strategia tecnologica, sviluppo dell'ecosistema ed execution.

VALORE PER HORNO

Una leadership che nasce dalla tecnologia: il progetto è guidato da un Founder con esperienza diretta nella costruzione e gestione di sistemi complessi.

SOFTWARE & BLOCKCHAIN

Aneep Tandel

Head of IT & Blockchain | Software Architecture, Blockchain & Infrastructure

Professionista IT con oltre 10 anni di esperienza dichiarata pubblicamente come hands-on technology leader. Il suo background comprende sviluppo software, leadership tecnica, architetture applicative, infrastrutture e ambienti digitali complessi. In HORNO supporta delivery tecnica, blockchain architecture e integrazione dei componenti dell'ecosistema.

VALORE PER HORNO

Porta profondità tecnica e capacità di trasformare architetture complesse in sistemi scalabili e utilizzabili.

7A. Esperienza istituzionale, legale e finanziaria

La crescita internazionale richiede che tecnologia, diritto, governance, finanza e relazioni con investitori evolvano insieme.

LEGAL & REGULATORY

Baiba Broka

Legal Advisor | International Law, Regulatory Affairs & Compliance

Giurista, accademica ed ex Ministro della Giustizia della Lettonia. La sua carriera comprende attività accademica presso la Faculty of Law della University of Latvia e incarichi internazionali nell'ambito del diritto. Il suo profilo pubblico evidenzia un'esperienza istituzionale e legale di alto livello, particolarmente rilevante per un ecosistema tecnologico che opera tra più giurisdizioni.

VALORE PER HORNO

Aggiunge una prospettiva legale e istituzionale di forte autorevolezza, utile per accompagnare crescita, governance e regulatory posture internazionale.

FINANCE & INVESTMENT

Ahmed Refaie

Financial & Investment Advisor | Strategy, Finance & Investor Relations

Professionista attivo nell'area strategia, sviluppo e investimenti. Il suo profilo LinkedIn pubblico evidenzia attività in ambito finanziario, relazioni e business development, oltre a contenuti professionali dedicati alla Blockchain VC Due Diligence. In HORNO contribuisce alla lettura finanziaria del progetto e al dialogo con investitori e partner.

VALORE PER HORNO

Collega tecnologia, strategia finanziaria, fundraising e comunicazione verso il mondo degli investimenti.

IL PUNTO DI FORZA

HORNO affianca alla leadership tecnica competenze dedicate alla dimensione legale, istituzionale e finanziaria. Questa complementarità permette al progetto di affrontare la crescita internazionale con maggiore struttura.

7B. Competenze complementari, responsabilità chiare

Operations, sviluppo commerciale, project execution e marketing trasformano la roadmap in attività concrete, misurabili e replicabili.

Axel Broks

Operations Advisor | Process, Rollout & Operational Discipline

Supporta l'area operations con focus su processi, rollout e disciplina operativa. In un ecosistema composto da prodotti digitali, infrastruttura e attività internazionali, strutturare procedure e responsabilità è essenziale per una crescita ordinata.

VALORE PER HORNO

Contribuisce a trasformare crescita e strategia in processi ripetibili, coordinati e misurabili.

Gian Piero Di Cillo

Community Business Development | International Sales, Market Development & Commercial Relationships

Il percorso professionale pubblico di Gian Piero mostra un profilo commerciale e imprenditoriale costruito in oltre tre decenni tra vendite, marketing, comunicazione e sviluppo internazionale. Le esperienze pubblicamente rintracciabili includono attività come Founder nel trading di commodities, Sales Executive, Sales Director, Marketing Director nel football marketing, Founder e Art Director in comunicazione e immagine, oltre ad attività di training e consulenza tecnica. La formazione in Informatica e Telecomunicazioni aggiunge una base tecnica utile nel dialogo tra business e tecnologia.

COMPETENZE CHIAVE • International Sales • Business Development • Commercial Strategy • Commodities & Trading • Marketing • Brand & Communication • Relationship Management • Market Expansion • Training • Cross-cultural Business

PRESENZA INTERNAZIONALE • Italiano • Inglese • Portoghese • Spagnolo • Francese • Tedesco

VALORE PER HORNO

Porta capacità relazionale, sviluppo territoriale e crescita della community, elementi essenziali per l'espansione internazionale.

Tino Coppola

Project Management & Execution | Coordination, Delivery & Milestones

Coordina attività, priorità, milestone e delivery. In un progetto che integra software, blockchain, infrastruttura e prodotti digitali, il project management è il ponte tra roadmap strategica ed esecuzione quotidiana.

VALORE PER HORNO

Aiuta a mantenere allineati team, priorità e risultati, trasformando obiettivi strategici in avanzamento concreto.

Anwar Ait

Marketing Operations | Growth Hacking, Digital Strategy, Campaigns & Brand Development

Anwar porta un profilo fortemente orientato al digital marketing, alla tecnologia e all'imprenditorialità. Fonti professionali pubbliche lo presentano come Marketing Specialist con specializzazione in growth-hack marketing e nella guida di progetti con team di dimensioni differenti. È inoltre associato a Quasar Marketing, agenzia con sede a Dubai focalizzata su strategie di crescita e servizi digitali.

COMPETENZE CHIAVE • Growth Hacking • Digital Marketing Strategy • Campaign Management • Project Leadership • Team Coordination • Brand Development • Community Growth • Social Media • Paid Advertising • SEO • Web & Digital Projects • Design-oriented Marketing

VALORE PER HORNO

Contribuisce a trasformare funzionalità e innovazione in una comunicazione capace di raggiungere audience differenti.

7C. Customer experience e valore per l'utente

Una tecnologia globale diventa davvero accessibile quando esiste una responsabilità dedicata all'esperienza delle persone.

CUSTOMER EXPERIENCE & SUPPORT

Leslie Rose Malicsi

Support Team Manager | Customer Experience, Onboarding & Community Support

Il profilo LinkedIn pubblico la presenta come Senior Customer Support Executive a Dubai. Il suo background è direttamente collegato alla relazione con gli utenti, all'assistenza e all'esperienza cliente. In HORNO coordina onboarding e supporto alla community.

VALORE PER HORNO

Mantiene il collegamento quotidiano tra tecnologia e persone, facendo del supporto una funzione strategica dell'esperienza utente.

Cosa cambia per l'utente

Dietro HORNO esiste un gruppo di professionisti con specializzazioni differenti, chiamati a far crescere insieme tecnologia, infrastruttura, governance, operations, comunicazione e supporto. Una grande visione acquista valore quando è accompagnata da competenze capaci di eseguirla.

La forza del team, in sintesi

- 25+ anni di leadership tecnologica nel profilo del Founder.
- Competenze dedicate a software architecture, blockchain e infrastruttura.
- Esperienza legale e istituzionale internazionale di alto livello.
- Competenze dedicate a finance, investment strategy e investor relations.
- Ruoli distinti per operations, project management, business development e marketing.
- Customer support e onboarding affidati a una responsabilità dedicata.
- Un'organizzazione costruita per trasformare una visione tecnologica in execution internazionale.

8. Da dove nasce il valore economico

HORNO è progettata con più motori di crescita, così da sviluppare nel tempo un'economia sempre più ampia attorno alla tecnologia e ai servizi.

Il modello descritto nell'Investment Memorandum combina differenti fonti di attività economica e monetizzazione, con l'obiettivo di creare valore attraverso software, infrastruttura, servizi e utilizzo dell'ecosistema.

SaaS subscriptions	Piani annuali e servizi software per utenti e nodi.
Cloud & device licences	Licenze e attivazioni collegate all'accesso o all'espansione di capacità e funzioni.
Advertising	Monetizzazione di audience e servizi, inclusi percorsi dedicati alla base free.
Storage services	Utilizzo della rete per servizi di storage distribuito e relativi fee.
Enterprise	Contratti e servizi per aziende, con pricing legato all'utilizzo e alle esigenze.
API / SDK	Futura integrazione dell'infrastruttura HORNO in prodotti e servizi di terze parti.
HORNO Space	Strumenti digitali, servizi premium, visibility e funzionalità per creator, aziende e professionisti.
Ecosystem services	Reward Store, Academy, Command Center e nuovi strumenti possono ampliare ulteriormente l'utilità e il potenziale commerciale.

Una base economica diversificata

Più servizi vengono sviluppati e utilizzati, maggiore diventa il potenziale economico dell'intero ecosistema. Il team lavora per ampliare progressivamente questi motori, aumentare l'efficienza e sostenere una crescita scalabile.

9. HORNO Space: strumenti digitali per tutti

HORNO Space porta utilità concreta nell'ecosistema: strumenti online utilizzabili anche per attività che vanno oltre HORNO.

Creator, musicisti, influencer, pagine social, professionisti, aziende, community e utenti privati possono costruire e gestire una presenza digitale attraverso un unico ambiente.

Bio Link personale	Pagina pubblica per raccogliere link, social, attività, contenuti, musica, business e servizi.
HORNO Short Links	Link brevi personalizzati tramite horno.to per campagne, social, QR code e condivisione rapida.
Digital Business Card + QR	Biglietto da visita digitale con dati, link e QR code.
Blog & Publishing	Strumenti di pubblicazione per creare contenuti, articoli e aggiornamenti.
Discovery	Maggiore visibilità per profilo, progetto o attività all'interno dell'ecosistema.
LIVE Streaming	Funzioni dedicate alla trasmissione e condivisione di contenuti live.
Calendar & Events	Gestione e pubblicazione di appuntamenti, date, eventi e attività.
Analytics	Dati e statistiche per comprendere visite, interazioni e performance.
SEO & Social Preview	Strumenti per migliorare presentazione sui motori di ricerca e anteprime social.
Homepage Featuring	Opzioni promozionali per aumentare la visibilità nella homepage HORNO Space.
Personal URL	Spazio pubblico personale e opzioni premium con subdomain dedicato username.space.horno.net.

Open to Everyone

HORNO Space è pensato come una suite di strumenti digitali aperta: può essere utilizzata per musica, business, social media, personal branding, eventi, community e attività online legittime.

10. HORNO Reward Store: utilizzo degli HORNO Reward Points

Il Reward Store aggiunge utilità all'esperienza HORNO permettendo agli utenti di utilizzare gli HRP disponibili su gift card e reward digitali.

HORNO Reward Points (HRP)	I punti ottenuti secondo le regole dell'ecosistema possono essere utilizzati nel Reward Store in base a saldo e disponibilità.
Gift Cards	Il catalogo può includere gift card e reward digitali di brand e servizi disponibili nei paesi supportati.
Utilità concreta	L'obiettivo è collegare i reward a possibilità di utilizzo pratico all'interno dell'ecosistema.
Partner terzi	Emissione, disponibilità, consegna e condizioni possono dipendere da provider esterni e dal paese dell'utente.
Costi e condizioni	Eventuali costi di processing, transazione o specifici del paese/fornitore seguono le condizioni applicabili del provider.
Consegna digitale	Quando prevista dal partner, la gift card viene gestita digitalmente attraverso il flusso del Reward Store.

Dal reward all'utilità

Un utente può consultare il proprio saldo HRP, vedere il catalogo disponibile e utilizzare i punti secondo le condizioni presenti nella piattaforma.

YourOrbit: il centro informazioni e Academy online

yourorbit.horno.net riunisce video, Academy, contenuti formativi, informazioni sull'ecosistema e calcolatori dedicati ai piani, alla rete e agli scenari reward. È progettato per aiutare gli utenti a conoscere meglio HORNO e utilizzare strumenti di simulazione prima delle proprie decisioni.

11. Come HORNO protegge crescita, continuità e sostenibilità

Ogni business tecnologico opera in un ambiente dinamico. Il team HORNO lavora quotidianamente per aumentare controllo, qualità, sicurezza ed efficienza in ogni area del progetto.

Controllo tecnologico Monitoraggio di uptime, device identity, allocazione, checksum e integrità a supporto della qualità della rete.	Anti-farming & anti-cloning Device binding, UUID consistency e challenge-response rafforzano la qualità della partecipazione.
KYC & identity Procedure di verifica nei flussi previsti migliorano tracciabilità e controllo operativo.	Data & KPI Analisi di utilizzo, conversione, attività e performance supportano decisioni basate sui dati.
Cost management Crescita di team, infrastruttura e marketing organizzata per fasi, priorità e milestone.	Revenue diversification Più linee di ricavo aumentano resilienza e sostenibilità economica.
Legal & compliance Struttura, termini, processi e operatività vengono rivisti con una prospettiva internazionale.	Security evolution Testing, access control, auditing e procedure crescono insieme all'infrastruttura.
Financial discipline Budgeting, riconciliazione e reporting supportano una gestione più strutturata delle risorse.	Team governance Responsabilità distribuite tra technology, operations, legal, finance, growth e support aumentano la capacità di execution.
Obiettivo comune Ridurre al minimo le aree di incertezza attraverso controllo, dati, procedure, competenze e responsabilità chiare, creando le migliori condizioni per crescita, continuità e redditività futura.	

12. Cosa puoi verificare prima di decidere

La fiducia più forte è quella che puoi costruire direttamente, conoscendo il progetto attraverso i suoi elementi concreti.

01	Identità del Founder, background professionale e presenza pubblica.
02	Team, ruoli, competenze e responsabilità operative.
03	Siti ufficiali, Back Office, HORNO Space, Reward Store e YourOrbit.
04	Informazioni societarie e presenza della società tecnologica nel DIFC.
05	Documentazione tecnica disponibile pubblicamente o in data room per soggetti qualificati.
06	Evidenza del filing IP e relativa documentazione.
07	Termini, privacy, KYC e condizioni di utilizzo.
08	Piani, licenze, servizi e relative condizioni economiche.
09	Funzionamento reale dell'applicazione e della dashboard.
10	Canali ufficiali di supporto e comunicazione.

Una scelta consapevole

Leggi, esplora i prodotti, utilizza i canali ufficiali e fai domande. HORNO vuole che la fiducia cresca attraverso conoscenza e verifica.

13. Perché HORNO merita di essere presa sul serio

Founder, team, tecnologia, IP, struttura internazionale, prodotti e capacità di execution formano insieme una base di credibilità concreta.

01 Founder	Una leadership tecnica e imprenditoriale direttamente collegata alla visione, all'IP e all'esecuzione.
02 Team	Professionisti con competenze complementari in IT, blockchain, legal, finance, operations, growth, project management e customer experience.
03 Tecnologia	HFS, Proof-of-Storage, PoST, device verification, backend, API e roadmap blockchain documentati.
04 Proprietà intellettuale	Un percorso patent-pending che formalizza elementi centrali dell'architettura.
05 DIFC & Dubai	Presenza tecnologica in uno dei più importanti ecosistemi internazionali della regione per business, capitale, finanza e innovazione.
06 Prodotti	Back Office, HORNO Space, Reward Store, YourOrbit, Academy e applicazioni creano punti di contatto concreti.
07 Business model	Più fonti di attività economica tra SaaS, licenze, advertising, storage, enterprise e servizi digitali.
08 Controlli	Device verification, KYC, anti-farming, monitoraggio e processi aumentano la qualità operativa.
09 Execution	Ruoli dedicati trasformano roadmap e strategia in delivery, processi, partnership e supporto.
10 Trasparenza	La filosofia è semplice: dare alle persone strumenti e informazioni per conoscere, verificare e scegliere.

La forza è nell'insieme

HORNO non si presenta attraverso un singolo elemento. Il valore della fiducia nasce dall'incontro tra persone competenti, tecnologia, struttura societaria, prodotti, governance e una visione internazionale.

14. Il nostro invito

Conosci HORNO attraverso ciò che abbiamo costruito, le persone che lo stanno sviluppando e i canali ufficiali dell'ecosistema.

La fiducia si costruisce nel tempo

HORNO vuole essere giudicata per la qualità della propria execution, per la crescita dei prodotti, per la competenza del team e per la capacità di trasformare una visione tecnologica in infrastruttura e servizi reali.

CONOSCI. VERIFICA. SCEGLI.

SITI UFFICIALI HORNO

horno.net	Sito istituzionale - visione, tecnologia, network, aggiornamenti e informazioni ufficiali HORNO.
webapp.horno.net	Back Office - account, dashboard, piani, licenze, wallet, network e gestione dei servizi.
space.horno.net	HORNO Space - bio link, short links, business card, QR, blog, LIVE, calendar, analytics, discovery, SEO e Reward Store.
yourorbit.horno.net	HORNO Command Center - centro informazioni e Academy online con video, contenuti formativi e calcolatori dedicati al network e ai reward.
linkedin.com/company/hrnglobal	LinkedIn ufficiale HORNO Network - aggiornamenti corporate, team, eventi e comunicazioni professionali.

Fonti e documenti utilizzati

- HORNO Trust & Transparency - Team dossier.
- HORNO Network - Institutional Due Diligence & Company Valuation Report.
- HORNO Investment Memorandum - HRN Global LTD.
- HORNO Distributed Infrastructure for the Share Economy.
- HORNO Internal Whitepaper, Developer Annex, Backend Data Models, API Structure e SDK Notes.
- Fonti ufficiali DIFC per Registrar of Companies, AML/CFT e dati H1 2026.

Nota: questo documento è informativo. Le informazioni sui profili professionali si basano sui materiali e sulle fonti pubbliche indicate nel dossier Team; per i profili senza curriculum pubblico univoco viene descritto il ruolo istituzionale svolto in HORNO.