

HORNO NETWORK

DOSSIER ZU VERTRAUEN & TRANSPARENZ

Ein einfacher, positiver und überprüfbarer Leitfaden, um zu verstehen, wer hinter HORNO steht, was aufgebaut wurde und warum das Projekt so strukturiert ist, dass es langfristig wachsen kann.

Warum dieses Dossier existiert

HORNO möchte den Menschen konkrete Elemente zugänglich machen: Identität, Gesellschaften, Technologie, geistiges Eigentum, Team, Produkte, Rechtsstruktur und offizielle Kanäle. Vertrauen wächst, wenn das, was wir kommunizieren, bekannt und überprüft werden kann.

KENNENLERNEN. PRÜFEN. ENTSCHIEDEN.

Founder. Gesellschaften. Technologie. Geistiges Eigentum. Team. DIFC. Produkte. Ökosystem. Dokumentation.

Public-Trust-Ausgabe | Mai 2026

1. Warum Vertrauen an erster Stelle steht

Vertrauen entsteht durch Wissen: zu wissen, wer das Projekt führt, welche Gesellschaften existieren, was aufgebaut wurde und welche Elemente überprüft werden können.

HORNO hat sich entschieden, das Projekt ausgehend von Fakten, Menschen und Infrastruktur darzustellen. Ziel dieses Dossiers ist es, auch nicht-technischen Lesern einen einfachen Überblick zu geben, damit jeder Nutzer das Projekt besser verstehen und sich eine eigene Meinung bilden kann.

Die HORNO-Philosophie

Überprüfbare Identitäten, reale Gesellschaften, dokumentierte Technologie, klare Verantwortlichkeiten, nutzbare Produkte und überprüfbare Informationen sind die Säulen, auf denen HORNO eine langfristige Beziehung zu seiner Community aufbauen möchte.

Identifizierbarer Founder	Vincenzo Picciuolo ist Founder & CEO, öffentlich sichtbar und direkt mit der Technologievision und dem geistigen Eigentum verbunden.
Gesellschaften und Struktur	Das Projekt ist über eine internationale Struktur organisiert, mit operativer Präsenz in Dubai und einer Technologiegesellschaft im DIFC.
Dokumentierte Technologie	HFS, Proof-of-Storage / PoST, Device Binding, Verification Logic, Backend, APIs und Datenmodelle sind in technischer Dokumentation beschrieben.
Dokumentierbares IP	Das Due-Diligence-Material untersucht das USPTO-Filing im Zusammenhang mit der Storage-bound-Architektur und dem Pfad des geistigen Eigentums.
Multidisziplinäres Team	Technologie, Blockchain, Legal, Finance, Operations, Projektmanagement, Business Development, Marketing und Support verfügen über eigene Rollen.
Nutzbare Ökosystem	Back Office, HORNO Space, Reward Store, YourOrbit, Academy und Anwendungen ermöglichen es, das Ökosystem direkt kennenzulernen und zu nutzen.

2. Wer hinter HORNO steht

Eine große Vision gewinnt an Stärke, wenn sie über eine identifizierbare, kompetente Führung verfügt, die unmittelbar für die Umsetzung verantwortlich ist.

FOUNDER & CEO

Vincenzo Picciuolo

Vom Founder geführt. Technologiegetrieben. Öffentlich verantwortlich.

HORNO entstand aus einem technischen und unternehmerischen Werdegang. Vincenzo hat seine Erfahrung in Technologie, digitaler Infrastruktur, Software, Fintech, Blockchain sowie im Management von Teams und Plattformen aufgebaut. Im HORNO-Projekt ist der Founder unmittelbar mit der Produktvision, der Technologiestrategie, der Weiterentwicklung des Ökosystems und dem in den Due-Diligence-Unterlagen beschriebenen geistigen Eigentum verbunden.

Über 25 Jahre Erfahrung

Das öffentliche Berufsprofil verbindet Executive Leadership, CEO-/CTO-Rollen, Technologie, Infrastruktur und digitale Plattformen.

Technische Vision

Die HORNO-These beginnt mit der Idee, ungenutzte Speicherkapazität in ein verteiltes und überprüfbares Netzwerk zu verwandeln.

Persönliche Verantwortung

Name, Reputation und öffentliche Präsenz sind unmittelbar mit dem Weg des Projekts verbunden.

Inventor Narrative

In den vom Due-Diligence-Bericht untersuchten USPTO-Unterlagen wird Vincenzo Picciuolo als first named inventor genannt.

Fokus auf Umsetzung

Die Führung des Founders verbindet Strategie, Technologie, Operations, Partnerschaften und Wachstum.

Berufliche Glaubwürdigkeit

Das Team-Dossier nennt ein öffentliches LinkedIn-Profil, IEEE-Mitgliedschaft und eine PCI-DSS-Zertifizierung des PCI Security Standards Council.

WERT FÜR HORNO

Führung aus der Technologie heraus: Das Projekt wird von einem Founder mit direkter Erfahrung im Aufbau und Management komplexer Systeme geführt, mit öffentlicher Verantwortung für den Unternehmensweg.

3. HORNO ist Infrastruktur, Software und Services

Der einfachste Weg, HORNO zu verstehen, ist, bei der Infrastruktur und den dazugehörigen Werkzeugen zu beginnen.

HORNO ist als verteilte Infrastrukturplattform konzipiert, die verfügbare Speicherkapazität nutzt, diese mit Systemen für Verifizierung, Sicherheit, Accounting und Software-Services verbindet und mit Blockchain-Komponenten integriert, die der Aufzeichnung und Verifizierung von Netzwerkaktivitäten dienen.

Verteilter Speicher Kapazität aus Geräten und Nodes kann Teil eines größeren Infrastrukturnetzwerks werden.	Software as a Service Pläne, Lizenzen, Dashboards, Apps und Services sind Softwarekomponenten des Modells.
Verifizierungsschicht Proof-of-Storage und Proof-of-Storage-Time sind dafür ausgelegt, Speicherkapazität und Persistenz zu verifizieren.	Privacy-Architektur Die Dokumentation beschreibt Encryption, Fragmentation und einen Zero-Knowledge-Ansatz.
Blockchain als Ledger Die Blockchain ist als Ebene für Aufzeichnung, Verifizierung und Settlement der Netzwerkaktivität vorgesehen.	Enterprise- & Developer-Layer Storage Services, APIs, SDKs und Enterprise Services erweitern das Potenzial der Infrastruktur.

Warum dies Wert schafft

HORNO kombiniert Software, Infrastruktur, Services und proprietäre Technologie. Je mehr Komponenten zusammenarbeiten, desto stärker kann das Ökosystem Nutzen, Integrationen und kommerzielle Chancen entwickeln.

4. Die Technologie: was hinter dem Namen HORNO steht

Die Technologie ist eines der wichtigsten Elemente, durch die HORNO analysierbar und überprüfbar wird.

Die internen technischen Unterlagen und der Due-Diligence-Bericht beschreiben eine mehrschichtige Architektur mit Dokumentation zu Storage, Identity, Device Verification, Backend, APIs, Sicherheit, Wallet Accounting und Blockchain-Roadmap.

HFS	Proof-orientierter Layer/File-System, beschrieben mit Encryption, Fragmentation und Verifizierungsmechanismen.
PoS / PoST	Proof-of-Storage und Proof-of-Storage-Time zum Nachweis verfügbarer Kapazität und Persistenz über die Zeit.
Geräteidentität	UUID, Device Binding und Kontrollen, die Konsistenz zwischen Account, Lizenz und Gerät gewährleisten sollen.
Verifizierungs-Nodes	Verifizierungs-Nodes und Challenge-Response-Logik zur Validierung von Netzwerkaktivität und -konsistenz.
Backend & Datenmodelle	User-, Device-, Wallet-, Payout-, Referral-, KYC- und Session-Daten werden in Backend-Modellen und APIs beschrieben.
Sicherheitskontrollen	Anti-Farming, Anti-Cloning, KYC und serverseitige Kontrollen sind Teil der Schutzarchitektur.
Zukünftige Chain	Die Roadmap umfasst eine native Chain und eine Trennung zwischen Infrastruktur- und Transaktionsfunktionen.
Developer-Layer	APIs und SDKs sind Teil der langfristigen Vision, damit Dritte das Netzwerk integrieren können.

Was das für einen Nutzer bedeutet

Hinter der sichtbaren Erfahrung stehen Datenmodelle, Endpoints, Device-Verification-Systeme, Storage-Logiken und technische Dokumentation, die einer professionellen Prüfung unterzogen werden können.

5. Geistiges Eigentum und Patent-pending-Pfad

Innovation zu schützen bedeutet, Technologie in einen Vermögenswert zu verwandeln, der dokumentiert, überprüft und im Laufe der Zeit weiterentwickelt werden kann.

Patent-pending-Nachweis

Der institutionelle Bericht untersucht Hinweise auf die vorläufige USPTO-Anmeldung Nr. 64/008,403 mit Filing/Receipt vom 17. März 2026. Der Titel betrifft eine Storage-bound Blockchain mit user-operated storage nodes, encrypted proof file system, Proof-of-Storage, Proof-of-Storage-Time und Dual Gas execution tokens. Vincenzo Picciuolo wird als first named inventor genannt.

Für HORNO schafft dieser Weg Wert, weil er:

- zentrale Elemente der Architektur innerhalb eines Pfades für geistiges Eigentum formalisiert;
- Patent Counsel und qualifizierten Parteien ermöglicht, Filing, Scope, Inventorship und Prosecution-Strategie zu überprüfen;
- die technische Vision des Founders mit einem identifizierbaren IP-Asset verbindet;
- die Fähigkeit des Projekts stärkt, langfristige technologische Differenzierung aufzubauen.

Ein professioneller Umgang mit IP

Das Filing wird für das dargestellt, was es dokumentiert: einen überprüfbaren Patent-pending-Pfad und einen Ausgangspunkt für die Entwicklung einer zunehmend strukturierten Technologieschutzstrategie.

6. Unternehmensstruktur und Präsenz in Dubai

Die Wahl von Dubai und des Dubai International Financial Centre stärkt die internationale Positionierung, Governance und Fähigkeit von HORNO, mit globalen Partnern zusammenzuarbeiten.

Unternehmens- und Investitionsunterlagen beschreiben HORNO als Teil einer internationalen Konzernstruktur. HRN Global LTD wird als BVI-Gesellschaft der Gruppe bezeichnet, während HRN Innovation Technologies LTD die technologische Präsenz im Dubai International Financial Centre (DIFC) darstellt.

Warum das DIFC eine Stärke ist

Das DIFC ist das führende globale Finanzzentrum der MEASA-Region. Im ersten Halbjahr 2026 überschritt es 10.000 registrierte aktive Unternehmen und beherbergte 1.933 AI-, FinTech- und Innovationsunternehmen. Es ist ein Ökosystem, das von internationalen Institutionen, multinationalen Unternehmen, Family Offices, professionellen Firmen und Technologieunternehmen gewählt wird, die eine Plattform für globales Wachstum suchen.

Registrar of Companies

Der ROC ist für Incorporation und Registration von DIFC-Gesellschaften verantwortlich und verfügt über Funktionen für Registry Services und Inspection & Compliance.

AML-/CFT-Bewertung

Jeder Business-Formation-Antrag wird einer Risikobewertung unterzogen, bei der unter anderem Finanzierer, Aktivitäten, Märkte und relevante Informationen berücksichtigt werden.

Dubai als operativer Hub

Dubai verbindet Kapital, internationale Talente, Innovation, Infrastruktur und Zugang zu globalen Märkten.

Qualitätsökosystem

Technologie, Finanzen, Legal, Advisory und Innovation bestehen im selben internationalen Zentrum nebeneinander.

Corporate Discipline

Eine formale Struktur ermöglicht es, Ownership, Rollen, Lizenzen, Verträge und Verantwortlichkeiten klarer zu dokumentieren.

Internationale Ambition

Die Wahl des DIFC entspricht dem Ziel, HORNO als globales Technologieunternehmen aufzubauen und nicht auf einen einzelnen Markt zu begrenzen.

Die Wahl zeigt die Ambition

Für HORNO ist das DIFC nicht nur eine Adresse: Es steht für den Willen, in einem internationalen Umfeld zu bauen, das auf Governance, Professionalisierung, Kapital, Technologie und Wachstum ausgerichtet ist.

7. Das Team: Kompetenzen aus jahrelanger Erfahrung

Technologie kann aus einer Vision entstehen. Um daraus ein internationales Projekt zu machen, braucht es komplementäre Kompetenzen, operative Erfahrung und Menschen, die in sehr unterschiedlichen Bereichen arbeiten können.

HORNO Network vereint Fachleute aus Technologie, Blockchain, Finanzen, Recht, Operations, Projektmanagement, Business Development, Marketing und Customer Support.

Ein multidisziplinäres Team für globale Infrastruktur

Technologieführung • Software & Blockchain • Legal & Regulatory • Finance & Investment • Operations • Project Execution • Growth • Customer Experience

TECHNOLOGIEFÜHRUNG

Vincenzo Picciuolo

Founder & CEO | Technologiestrategie, Infrastruktur & Umsetzung

Mehr als 25 Jahre Erfahrung in IT und Executive Leadership. Das öffentliche Berufsprofil verbindet CEO- und CTO-Rollen mit Technologiearchitekturen, Infrastruktur, digitalen Plattformen, Fintech und Blockchain. Bei HORNO verantwortet er Vision, Technologiestrategie, Entwicklung des Ökosystems und Umsetzung.

WERT FÜR HORNO

Führung aus der Technologie heraus: Das Projekt wird von einem Founder mit direkter Erfahrung im Aufbau und Management komplexer Systeme geführt.

SOFTWARE & BLOCKCHAIN

Aneep Tandel

Head of IT & Blockchain | Softwarearchitektur, Blockchain & Infrastruktur

IT-Fachmann mit mehr als 10 Jahren öffentlich angegebener Erfahrung als hands-on Technology Leader. Sein Hintergrund umfasst Softwareentwicklung, technische Führung, Anwendungsarchitekturen, Infrastrukturen und komplexe digitale Umgebungen. Bei HORNO unterstützt er technische Delivery, Blockchain-Architektur und die Integration der Komponenten des Ökosystems.

WERT FÜR HORNO

Bringt technische Tiefe und die Fähigkeit ein, komplexe Architekturen in skalierbare und nutzbare Systeme zu verwandeln.

7A. Institutionelle, rechtliche und finanzielle Erfahrung

Internationales Wachstum erfordert, dass Technologie, Recht, Governance, Finanzen und Investor Relations gemeinsam weiterentwickelt werden.

LEGAL & REGULATORY

Baiba Broka

Legal Advisor | Internationales Recht, Regulatory Affairs & Compliance

Juristin, Akademikerin und ehemalige Justizministerin Lettlands. Ihre Laufbahn umfasst akademische Tätigkeit an der Faculty of Law der University of Latvia sowie internationale Funktionen im Rechtsbereich. Ihr öffentliches Profil zeigt hochrangige institutionelle und rechtliche Erfahrung, die besonders für ein Technologieökosystem relevant ist, das in mehreren Rechtsordnungen tätig ist.

WERT FÜR HORNO

Ergänzt eine hoch angesehene rechtliche und institutionelle Perspektive, die Wachstum, Governance und internationale regulatorische Positionierung unterstützt.

FINANCE & INVESTMENT

Ahmed Refaie

Financial & Investment Advisor | Strategie, Finanzen & Investor Relations

Fachmann mit Tätigkeit in den Bereichen Strategie, Entwicklung und Investitionen. Sein öffentliches LinkedIn-Profil weist Aktivitäten in Finanzen, Beziehungen und Business Development sowie professionelle Inhalte zur Blockchain VC Due Diligence aus. Bei HORNO trägt er zur finanziellen Einordnung des Projekts und zum Dialog mit Investoren und Partnern bei.

WERT FÜR HORNO

Verbindet Technologie, Finanzstrategie, Fundraising und Kommunikation mit der Investmentwelt.

DIE BESONDERE STÄRKE

HORNO ergänzt die technische Führung durch eigene Kompetenzen in rechtlichen, institutionellen und finanziellen Bereichen. Diese Komplementarität ermöglicht es dem Projekt, internationales Wachstum strukturierter anzugehen.

7B. Ergänzende Kompetenzen, klare Verantwortlichkeiten

Operations, Geschäftsentwicklung, Project Execution und Marketing verwandeln die Roadmap in konkrete, messbare und wiederholbare Aktivitäten.

Axel Broks

Operations Advisor | Prozesse, Rollout & operative Disziplin

Unterstützt den Bereich Operations mit Fokus auf Prozesse, Rollout und operative Disziplin. In einem Ökosystem aus digitalen Produkten, Infrastruktur und internationalen Aktivitäten ist die Strukturierung von Verfahren und Verantwortlichkeiten für geordnetes Wachstum entscheidend.

WERT FÜR HORNO

Hilft dabei, Wachstum und Strategie in wiederholbare, koordinierte und messbare Prozesse zu überführen.

Gian Piero Di Cillo

Community Business Development | Internationaler Vertrieb, Marktentwicklung & Geschäftsbeziehungen

Gian Pieros öffentlich nachvollziehbarer beruflicher Werdegang zeigt ein kommerzielles und unternehmerisches Profil, das über mehr als drei Jahrzehnte in Vertrieb, Marketing, Kommunikation und internationaler Entwicklung aufgebaut wurde. Öffentlich nachvollziehbare Erfahrungen umfassen Tätigkeiten als Founder im Commodities Trading, Sales Executive, Sales Director, Marketing Director im Football Marketing, Founder und Art Director in Kommunikation und Image sowie Training und technische Beratung. Seine Ausbildung in Informatik und Telekommunikation ergänzt eine technische Grundlage, die im Dialog zwischen Business und Technologie hilfreich ist.

SCHLÜSSELKOMPETENZEN • Internationaler Vertrieb • Business Development • Geschäftsstrategie • Commodities & Trading • Marketing • Marke & Kommunikation • Beziehungsmanagement • Marktexpansion • Training • Interkulturelles Business

INTERNATIONALE PRÄSENZ • Italienisch • Englisch • Portugiesisch • Spanisch • Französisch • Deutsch

WERT FÜR HORNO

Bringt Beziehungsstärke, territoriale Entwicklung und Community-Wachstum ein - wesentliche Elemente für internationale Expansion.

Tino Coppola

Projektmanagement & Umsetzung | Koordination, Delivery & Meilensteine

Koordiniert Aktivitäten, Prioritäten, Meilensteine und Delivery. In einem Projekt, das Software, Blockchain, Infrastruktur und digitale Produkte integriert, bildet das Projektmanagement die Brücke zwischen strategischer Roadmap und täglicher Umsetzung.

WERT FÜR HORNO

Hilft, Teams, Prioritäten und Ergebnisse aufeinander auszurichten und strategische Ziele in konkreten Fortschritt zu verwandeln.

Anwar Ait

Marketing Operations | Growth Hacking, Digitalstrategie, Kampagnen & Markenentwicklung

Anwar bringt ein Profil mit starkem Fokus auf Digitalmarketing, Technologie und Unternehmertum ein. Öffentliche berufliche Quellen beschreiben ihn als Marketing Specialist mit Spezialisierung auf Growth-Hack-Marketing und die Leitung von Projekten mit Teams unterschiedlicher Größe. Er ist außerdem mit Quasar Marketing verbunden, einer in Dubai ansässigen Agentur mit Fokus auf Wachstumsstrategien und digitale Services.

SCHLÜSSELKOMPETENZEN • Growth Hacking • Digitalmarketing-Strategie • Kampagnenmanagement • Projektleitung • Teamkoordination • Markenentwicklung • Community-Wachstum • Social Media • Paid Advertising • SEO • Web- & Digitalprojekte • Designorientiertes Marketing

WERT FÜR HORNO

Hilft dabei, Funktionen und Innovation in Kommunikation zu übersetzen, die unterschiedliche Zielgruppen erreichen kann.

7C. Customer Experience und Wert für den Nutzer

Globale Technologie wird wirklich zugänglich, wenn es eine eigene Verantwortung für die Erfahrung der Menschen gibt.

CUSTOMER EXPERIENCE & SUPPORT

Leslie Rose Malicsi

Support Team Manager | Customer Experience, Onboarding & Community Support

Ihr öffentliches LinkedIn-Profil beschreibt sie als Senior Customer Support Executive in Dubai. Ihr Hintergrund ist unmittelbar mit Nutzerbeziehungen, Support und Kundenerfahrung verbunden. Bei HORNO koordiniert sie Onboarding und Community Support.

WERT FÜR HORNO

Hält die tägliche Verbindung zwischen Technologie und Menschen aufrecht und macht Support zu einer strategischen Funktion der Nutzererfahrung.

Was sich für den Nutzer ändert

Hinter HORNO steht eine Gruppe von Fachleuten mit unterschiedlichen Spezialisierungen, die gemeinsam Technologie, Infrastruktur, Governance, Operations, Kommunikation und Support weiterentwickeln. Eine große Vision gewinnt an Wert, wenn sie von den Kompetenzen begleitet wird, die sie umsetzen können.

Die Stärke des Teams, zusammengefasst

- Über 25 Jahre Technologieführung im Profil des Founders.
- Eigene Kompetenzen in Softwarearchitektur, Blockchain und Infrastruktur.
- Hochrangige internationale rechtliche und institutionelle Erfahrung.
- Eigene Kompetenzen in Finanzen, Investmentstrategie und Investor Relations.
- Klar getrennte Rollen für Operations, Projektmanagement, Business Development und Marketing.
- Customer Support und Onboarding unter eigener Verantwortung.
- Eine Organisation, die darauf ausgelegt ist, eine Technologievision in internationale Umsetzung zu verwandeln.

8. Woher der wirtschaftliche Wert entsteht

HORNO ist mit mehreren Wachstumsmotoren konzipiert, um im Laufe der Zeit eine immer breitere Wirtschaft rund um Technologie und Services zu entwickeln.

Das im Investment Memorandum beschriebene Modell kombiniert verschiedene Quellen wirtschaftlicher Aktivität und Monetarisierung mit dem Ziel, Wert durch Software, Infrastruktur, Services und Nutzung des Ökosystems zu schaffen.

SaaS-Abonnements	Jährliche Pläne und Software-Services für Nutzer und Nodes.
Cloud- & Device-Lizenzen	Lizenzen und Aktivierungen für Zugang oder Erweiterung von Kapazität und Funktionen.
Werbung	Monetarisierung von Audience und Services, einschließlich spezieller Pfade für die Free-Basis.
Storage Services	Nutzung des Netzwerks für verteilte Storage Services und damit verbundene Fees.
Enterprise	Verträge und Services für Unternehmen mit nutzungs- und bedarfsabhängigem Pricing.
API / SDK	Künftige Integration der HORNO-Infrastruktur in Produkte und Services von Dritten.
HORNO Space	Digitale Werkzeuge, Premium-Services, Sichtbarkeit und Funktionen für Creator, Unternehmen und Fachleute.
Ökosystem-Services	Reward Store, Academy, Command Center und neue Werkzeuge können Nutzen und kommerzielles Potenzial weiter ausbauen.

Eine diversifizierte wirtschaftliche Basis

Je mehr Services entwickelt und genutzt werden, desto größer wird das wirtschaftliche Potenzial des gesamten Ökosystems. Das Team arbeitet daran, diese Motoren schrittweise auszubauen, die Effizienz zu steigern und skalierbares Wachstum zu unterstützen.

9. HORNO Space: digitale Werkzeuge für alle

HORNO Space schafft konkreten Nutzen im Ökosystem: Online-Werkzeuge, die auch für Aktivitäten außerhalb von HORNO eingesetzt werden können.

Creator, Musiker, Influencer, Social-Media-Seiten, Fachleute, Unternehmen, Communities und private Nutzer können über eine einzige Umgebung eine digitale Präsenz aufbauen und verwalten.

Persönlicher Bio Link	Öffentliche Seite zum Bündeln von Links, Social Media, Aktivitäten, Inhalten, Musik, Business und Services.
HORNO Short Links	Personalisierte Kurzlinks über horno.to für Kampagnen, Social Media, QR-Codes und schnelles Teilen.
Digitale Visitenkarte + QR	Digitale Visitenkarte mit Daten, Links und QR-Code.
Blog & Publishing	Publishing-Werkzeuge zur Erstellung von Inhalten, Artikeln und Updates.
Discovery	Mehr Sichtbarkeit für Profil, Projekt oder Aktivität innerhalb des Ökosystems.
LIVE Streaming	Funktionen für die Übertragung und das Teilen von Live-Inhalten.
Kalender & Events	Verwaltung und Veröffentlichung von Terminen, Daten, Events und Aktivitäten.
Analytics	Daten und Statistiken zum Verständnis von Besuchen, Interaktionen und Performance.
SEO & Social Preview	Werkzeuge zur Verbesserung der Darstellung in Suchmaschinen und Social Previews.
Homepage-Featuring	Promotionsoptionen zur Erhöhung der Sichtbarkeit auf der HORNO-Space-Homepage.
Persönliche URL	Persönlicher öffentlicher Bereich und Premium-Optionen mit eigener Subdomain username.space.horno.net.

Offen für alle

HORNO Space ist als offene Suite digitaler Werkzeuge konzipiert: Sie kann für Musik, Business, Social Media, Personal Branding, Events, Communities und legitime Online-Aktivitäten genutzt werden.

10. HORNO Reward Store: Nutzung der HORNO Reward Points

Der Reward Store erweitert den Nutzen der HORNO-Erfahrung, indem Nutzer verfügbare HRP für Gift Cards und digitale Rewards verwenden können.

HORNO Reward Points (HRP)	Nach den Regeln des Ökosystems erhaltene Punkte können abhängig von Guthaben und Verfügbarkeit im Reward Store genutzt werden.
Gift Cards	Der Katalog kann Gift Cards und digitale Rewards von Marken und Services enthalten, die in unterstützten Ländern verfügbar sind.
Konkreter Nutzen	Ziel ist es, Rewards mit praktischen Nutzungsmöglichkeiten innerhalb des Ökosystems zu verbinden.
Drittanbieter	Ausgabe, Verfügbarkeit, Lieferung und Bedingungen können von externen Providern und vom Land des Nutzers abhängen.
Kosten und Bedingungen	Etwaige Processing-, Transaktions- oder länder-/anbieterbezogene Kosten richten sich nach den jeweils geltenden Bedingungen des Providers.
Digitale Zustellung	Wenn vom Partner vorgesehen, wird die Gift Card digital über den Ablauf des Reward Store bereitgestellt.

Vom Reward zum Nutzen

Ein Nutzer kann sein HRP-Guthaben prüfen, den verfügbaren Katalog ansehen und Punkte entsprechend den auf der Plattform angegebenen Bedingungen verwenden.

YourOrbit: Informationszentrum und Online-Academy

yourorbit.horno.net bündelt Videos, Academy, Lerninhalte, Informationen zum Ökosystem und Rechner für Pläne, Netzwerk und Reward-Szenarien. Die Plattform soll Nutzern helfen, HORNO besser zu verstehen und Simulationstools zu verwenden, bevor sie eigene Entscheidungen treffen.

11. Wie HORNO Wachstum, Kontinuität und Nachhaltigkeit schützt

Jedes Technologieunternehmen arbeitet in einem dynamischen Umfeld. Das HORNO-Team arbeitet täglich daran, Kontrolle, Qualität, Sicherheit und Effizienz in allen Bereichen des Projekts zu erhöhen.

Technologische Kontrolle Monitoring von Uptime, Geräteidentität, Allokation, Checksum und Integrität unterstützt die Qualität des Netzwerks.	Anti-Farming & Anti-Cloning Device Binding, UUID-Konsistenz und Challenge-Response stärken die Qualität der Teilnahme.
KYC & Identität Verifizierungsverfahren in den vorgesehenen Abläufen verbessern Nachverfolgbarkeit und operative Kontrolle.	Daten & KPI Analysen von Nutzung, Conversion, Aktivität und Performance unterstützen datenbasierte Entscheidungen.
Kostenmanagement Wachstum von Team, Infrastruktur und Marketing wird nach Phasen, Prioritäten und Meilensteinen organisiert.	Diversifizierung der Einnahmen Mehrere Einnahmequellen erhöhen Resilienz und wirtschaftliche Nachhaltigkeit.
Legal & Compliance Struktur, Bedingungen, Prozesse und operative Abläufe werden aus internationaler Perspektive überprüft.	Weiterentwicklung der Sicherheit Testing, Access Control, Auditing und Verfahren wachsen gemeinsam mit der Infrastruktur.
Finanzielle Disziplin Budgeting, Abstimmung und Reporting unterstützen ein strukturierteres Ressourcenmanagement.	Team-Governance Auf Technologie, Operations, Legal, Finance, Growth und Support verteilte Verantwortlichkeiten erhöhen die Umsetzungskapazität.
Gemeinsames Ziel Unsicherheitsbereiche durch Kontrolle, Daten, Verfahren, Kompetenzen und klare Verantwortlichkeiten zu minimieren und so die besten Voraussetzungen für künftiges Wachstum, Kontinuität und Profitabilität zu schaffen.	

12. Was Sie vor einer Entscheidung überprüfen können

Das stärkste Vertrauen ist jenes, das Sie selbst aufbauen können, indem Sie das Projekt anhand seiner konkreten Elemente kennenlernen.

01	Identität des Founders, beruflicher Hintergrund und öffentliche Präsenz.
02	Team, Rollen, Kompetenzen und operative Verantwortlichkeiten.
03	Offizielle Websites, Back Office, HORNO Space, Reward Store und YourOrbit.
04	Unternehmensinformationen und Präsenz der Technologiegesellschaft im DIFC.
05	Technische Dokumentation, öffentlich verfügbar oder in einer Data Room für qualifizierte Parteien.
06	Nachweis des IP-Filings und zugehörige Dokumentation.
07	Bedingungen, Datenschutz, KYC und Nutzungsbedingungen.
08	Pläne, Lizenzen, Services und zugehörige wirtschaftliche Bedingungen.
09	Tatsächliche Funktionsweise der Anwendung und des Dashboards.
10	Offizielle Support- und Kommunikationskanäle.

Eine bewusste Entscheidung

Lesen Sie, erkunden Sie die Produkte, nutzen Sie die offiziellen Kanäle und stellen Sie Fragen. HORNO möchte, dass Vertrauen durch Wissen und Überprüfung wächst.

13. Warum HORNO ernst genommen werden sollte

Founder, Team, Technologie, IP, internationale Struktur, Produkte und Umsetzungskompetenz bilden gemeinsam eine konkrete Grundlage für Glaubwürdigkeit.

01 Founder	Technische und unternehmerische Führung, direkt mit Vision, IP und Umsetzung verbunden.
02 Team	Fachleute mit komplementären Kompetenzen in IT, Blockchain, Legal, Finance, Operations, Growth, Projektmanagement und Customer Experience.
03 Technologie	Dokumentierte HFS-, Proof-of-Storage-, PoST-, Device-Verification-, Backend-, API- und Blockchain-Roadmap-Komponenten.
04 Geistiges Eigentum	Ein Patent-pending-Pfad, der zentrale Elemente der Architektur formalisiert.
05 DIFC & Dubai	Technologiepräsenz in einem der wichtigsten internationalen Ökosysteme der Region für Business, Kapital, Finanzen und Innovation.
06 Produkte	Back Office, HORNO Space, Reward Store, YourOrbit, Academy und Anwendungen schaffen konkrete Kontaktpunkte.
07 Geschäftsmodell	Mehrere Quellen wirtschaftlicher Aktivität aus SaaS, Lizenzen, Advertising, Storage, Enterprise und digitalen Services.
08 Kontrollen	Device Verification, KYC, Anti-Farming, Monitoring und Prozesse erhöhen die operative Qualität.
09 Umsetzung	Eigene Rollen verwandeln Roadmap und Strategie in Delivery, Prozesse, Partnerschaften und Support.
10 Transparenz	Die Philosophie ist einfach: Menschen Werkzeuge und Informationen geben, um kennenzulernen, zu überprüfen und zu entscheiden.

Die Stärke liegt im Gesamtbild

HORNO präsentiert sich nicht über ein einzelnes Element. Der Wert des Vertrauens entsteht aus dem Zusammenspiel kompetenter Menschen, Technologie, Unternehmensstruktur, Produkten, Governance und internationaler Vision.

14. Unsere Einladung

Lernen Sie HORNO anhand dessen kennen, was wir aufgebaut haben, der Menschen, die daran arbeiten, und der offiziellen Kanäle des Ökosystems.

Vertrauen entsteht mit der Zeit

HORNO möchte an der Qualität seiner Umsetzung, am Wachstum seiner Produkte, an der Kompetenz des Teams und an der Fähigkeit gemessen werden, eine Technologievision in reale Infrastruktur und Services zu verwandeln.

KENNENLERNEN. PRÜFEN. ENTSCHEIDEN.

OFFIZIELLE HORNO-WEBSITES

horno.net	Unternehmenswebsite - Vision, Technologie, Netzwerk, Updates und offizielle HORNO-Informationen.
webapp.horno.net	Back Office - Account, Dashboard, Pläne, Lizenzen, Wallet, Netzwerk und Serviceverwaltung.
space.horno.net	HORNO Space - Bio Link, Short Links, Business Card, QR, Blog, LIVE, Kalender, Analytics, Discovery, SEO und Reward Store.
yourorbit.horno.net	HORNO Command Center - Informationszentrum und Online-Academy mit Videos, Lerninhalten und Rechnern für Netzwerk und Rewards.
linkedin.com/company/hrnglobal	Offizielles LinkedIn von HORNO Network - Corporate Updates, Team, Events und professionelle Kommunikation.

Verwendete Quellen und Dokumente

- HORNO Trust & Transparency - Team-Dossier.
- HORNO Network - Institutional Due Diligence & Company Valuation Report.
- HORNO Investment Memorandum - HRN Global LTD.
- HORNO Distributed Infrastructure for the Share Economy.
- HORNO Internal Whitepaper, Developer Annex, Backend Data Models, API Structure und SDK Notes.
- Offizielle DIFC-Quellen zu Registrar of Companies, AML/CFT und H1-2026-Daten.

Hinweis: Dieses Dokument dient Informationszwecken. Die Angaben zu Berufsprofilen basieren auf den im Team-Dossier genannten Materialien und öffentlichen Quellen; bei Profilen ohne eindeutig verfügbaren öffentlichen Lebenslauf wird die institutionelle Rolle innerhalb von HORNO beschrieben.